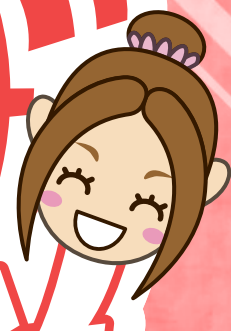
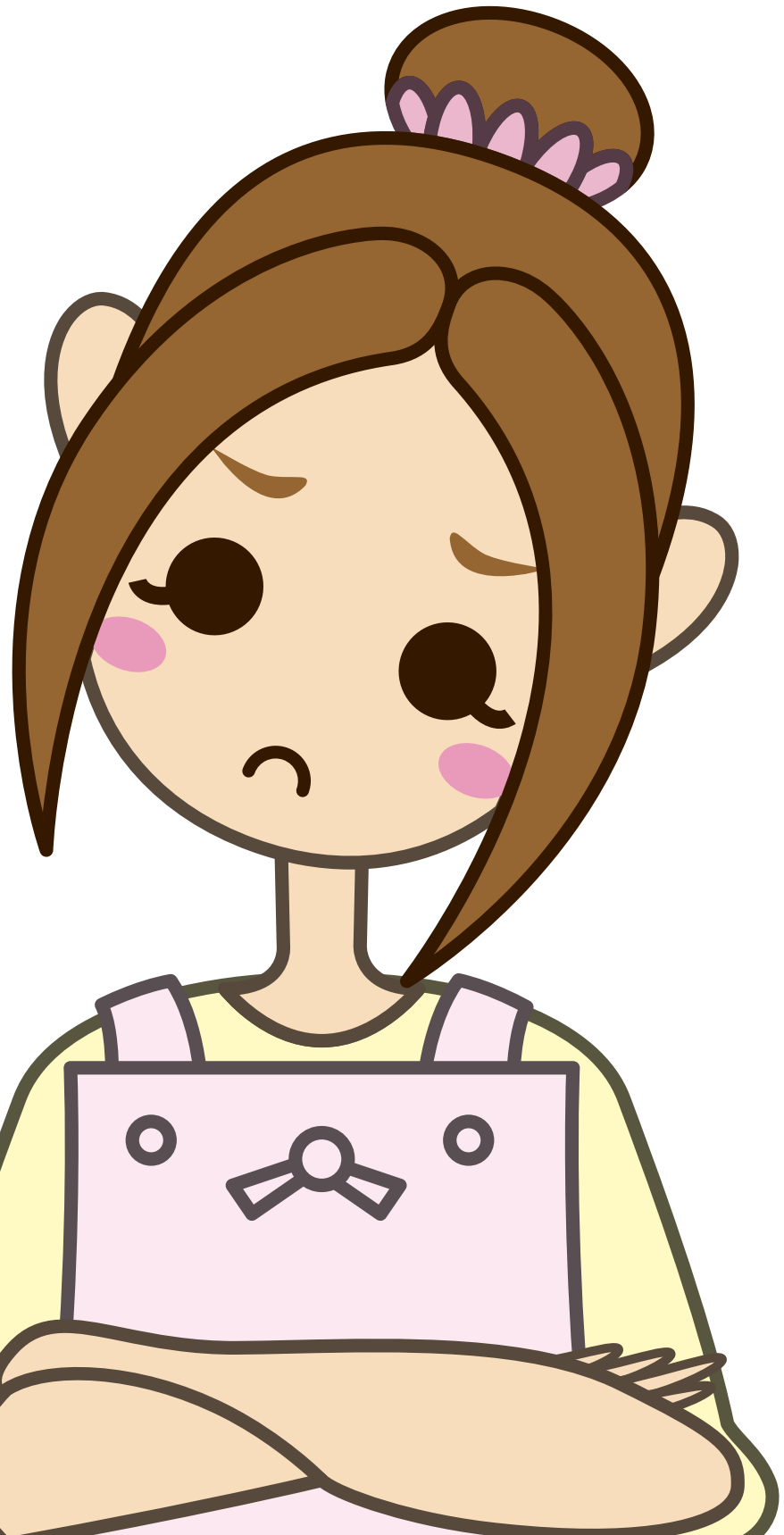
Product by MansekiFAX

売り上げUPへの道



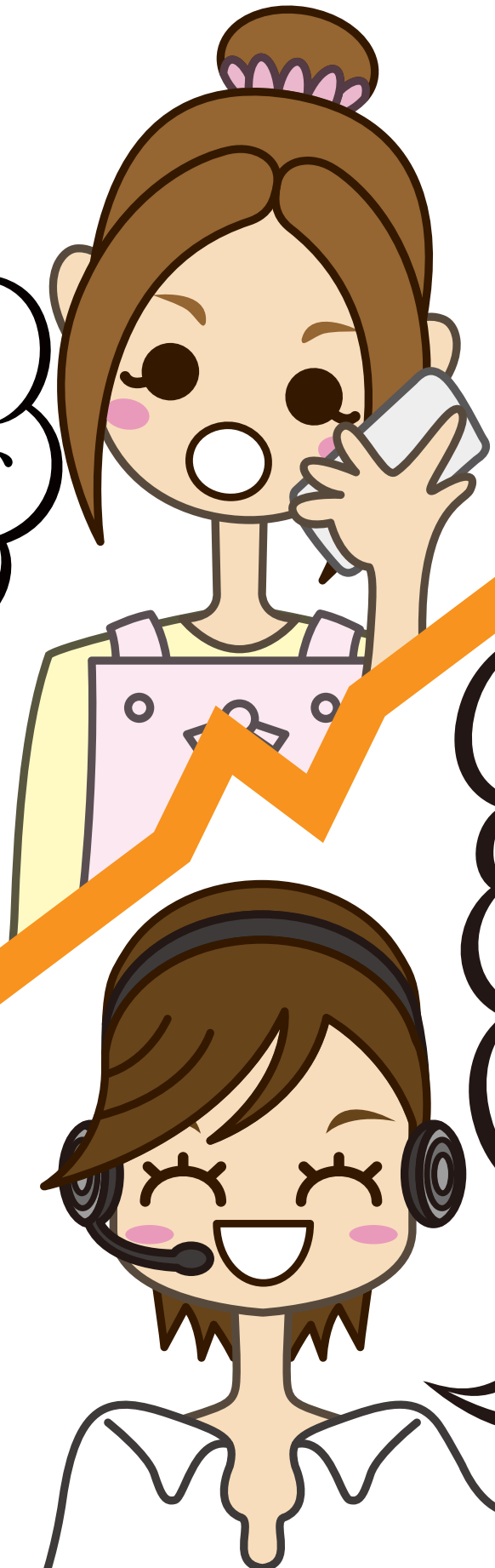
最近、**売上が少ない……。**
困ったな……。

そういえば、前にネットで
『満席ＦＡＸ』っていう
サービス見たような……
どんなサービスか
聞いてみよう！！



Product by MansekiFAX
売り上げUPへの道

インターネットで
満席ＦＡＸ見たんだけど、
『満席ＦＡＸ』って何？



お問い合わせ
ありがとうございます。

『満席ＦＡＸ』とは……
店舗から近い法人様に
FAX を使いお得な
クーポンを送り、
集客するサービスです。

4つポイントが
ありますので、
お伝えしますね。

Product by MansekiFAX
売り上げUPへの道

満席FAX Party Marketing

4つのポイント

POINT 1 圧倒的な低コスト

郵送ＤＭは**最低８０円**。

ＦＡＸはより**低コスト**で

送付可能です！

※ ＤＭ＝ダイレクトメール

Product by MansekiFAX
売り上げUPへの道

POINT 2 手間がかからない

法人リスト・原稿も弊社で用意

➡ 原稿は**デザイナーが作成**

➡ **300万件の法人リスト保有**

満席FAX Party Marketing
4つのポイント

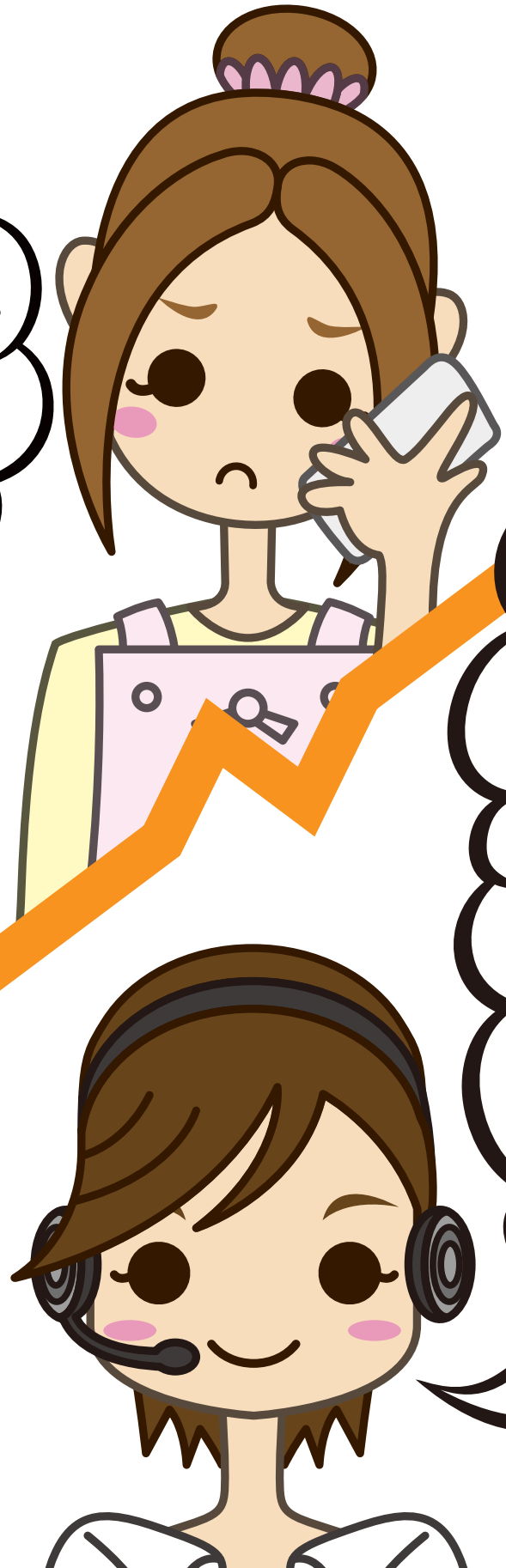
POINT 3 即効性ある

開封された状態で届くので、
目に飛び込んでくる

POINT 4 新規のお客さま・リピーターのお客さまが増える!

店舗近隣の企業に送るので、
気軽に足を運んでもらえる！

ふ～ん。
ポイントは良くわかったよ。
なんか忙しくても
できそうな気がするし、
やってみようかな。



ありがとうございます。
今後の流れをご説明いたします。

- ☑ お申し込み
- ☑ 原稿準備
- ☑ ご入金
- ☑ 配 信

という流れにです。
「お申し込み書」をお送りいたしますので、ご記入いただき返信お願いいたします。
また、配信予定日の2営業日までに
原稿確定とご入金をお願いします。
それでは、配信の進め方を
ご説明いたします。

Product by MansekiFAX
売り上げUPへの道

どのように配信の準備をすすめるの？

1 お店の業態を確認する

※ あくまで一例です。

まずはお客様の情報を伺います。
お店の業態はなんですか？

居酒屋ですね

2 お店の場所を聞く

居酒屋さんなんですね。
ちなみにお店の場所はどこですか。

Product by MansekiFAX 売り上げUPへの道

日本橋にお店があります。

どのように配信の準備をすすめるの？

3 近隣に法人が何件あるか調べ配信件数を決める

○○店様のエリアには
多くの企業様がありますね。

結構あるんだね。

1ｋｍ:○○件
3ｋｍ:○○件
5ｋｍ:○○件

4 いつ配信するかを決める

いつごろ配信したいか
ご希望はございますか？

なるべく早く送りたいよ。

Product by MansekiFAX
売り上げUPへの道

原稿作成など配信までに１週間ほど、
お時間かかりますので、最短で○月○日になります。

どのように配信の準備をすすめるの？

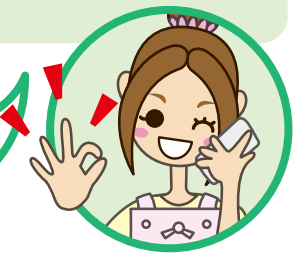
5 修正を繰り返しながら原稿を確定させる

原稿を修正いたしましたので
確認お願いします。

この原稿でお願いします

では、こちらの原稿で○月○日に配信いたしますね。
配信時間は１４：００をお薦めしておりますが。

14:00にお願いします



Product by MansekiFAX
売り上げUPへの道

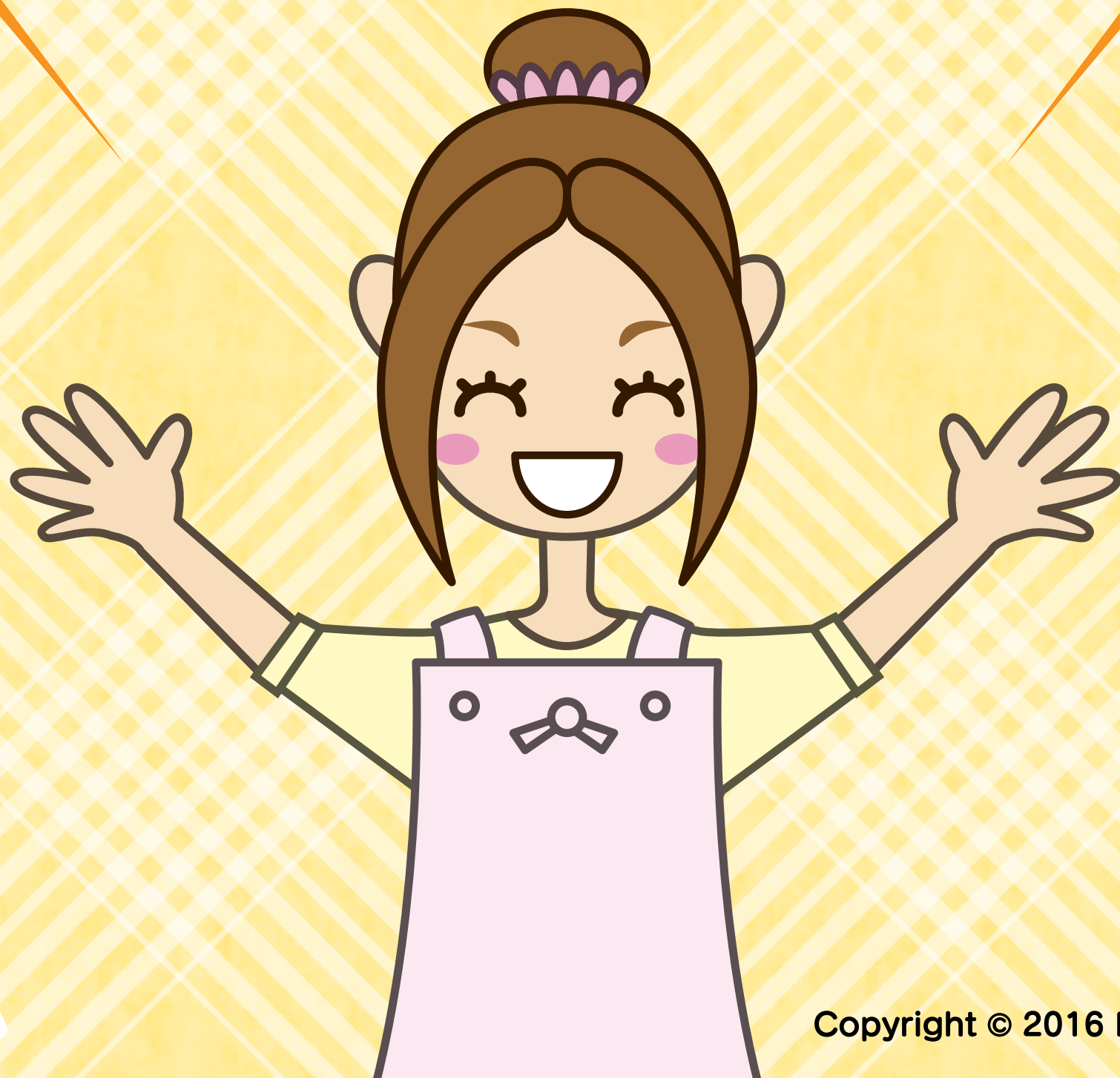
かしこまりました。
○月○日　１４：００　○○件配信いたします。

００月００日(火)１４：００

お得なクーポンＦＡＸが
近隣の法人様に一斉送信!!

Product by MansekiFAX
売り上げUPへの道

お客様もいっぱい来て、売上も上がったよ!!



Product by MansekiFAX
売り上げUPへの道

Copyright © 2016 Profit Laboratory,Inc.